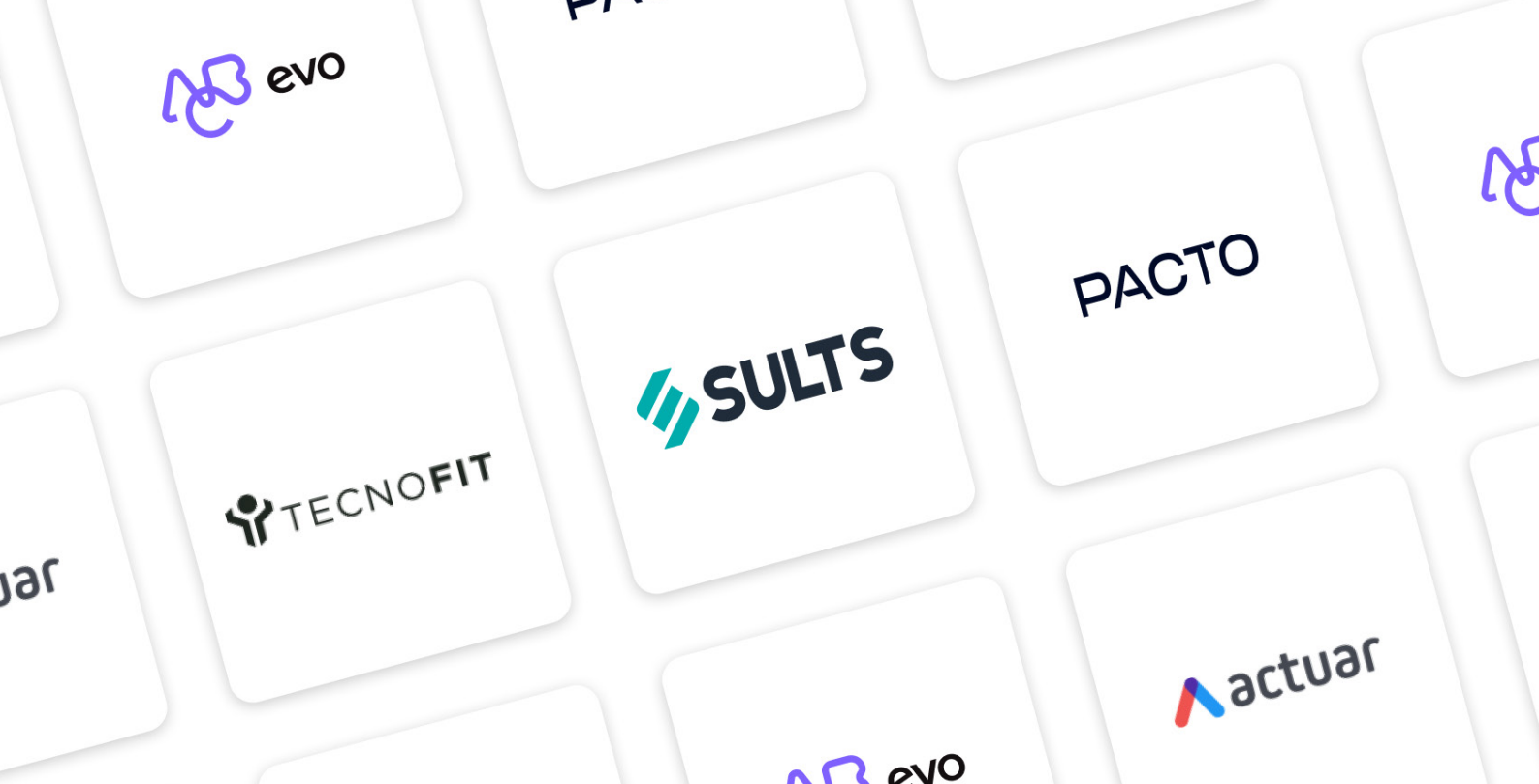


5 Melhores Sistemas para Redes de Academias



Junho de 2025
© SULTS



Para garantir que os processos diários da gestão de sua rede de academia ocorram de forma alinhada com os padrões da empresa sem que haja necessidade excessiva de monitoramento presencial e processos manuais, uma **ferramenta de gestão para academias** moderna e eficiente para cada uma dessas etapas é a solução perfeita para adaptar à rotina de sua academia ou de sua rede.

Assim será possível segmentar **treinamentos, sistemas de comunicação e até aplicativos para academias** personalizados para dinamizar a gestão e melhorar a experiência de seus clientes.

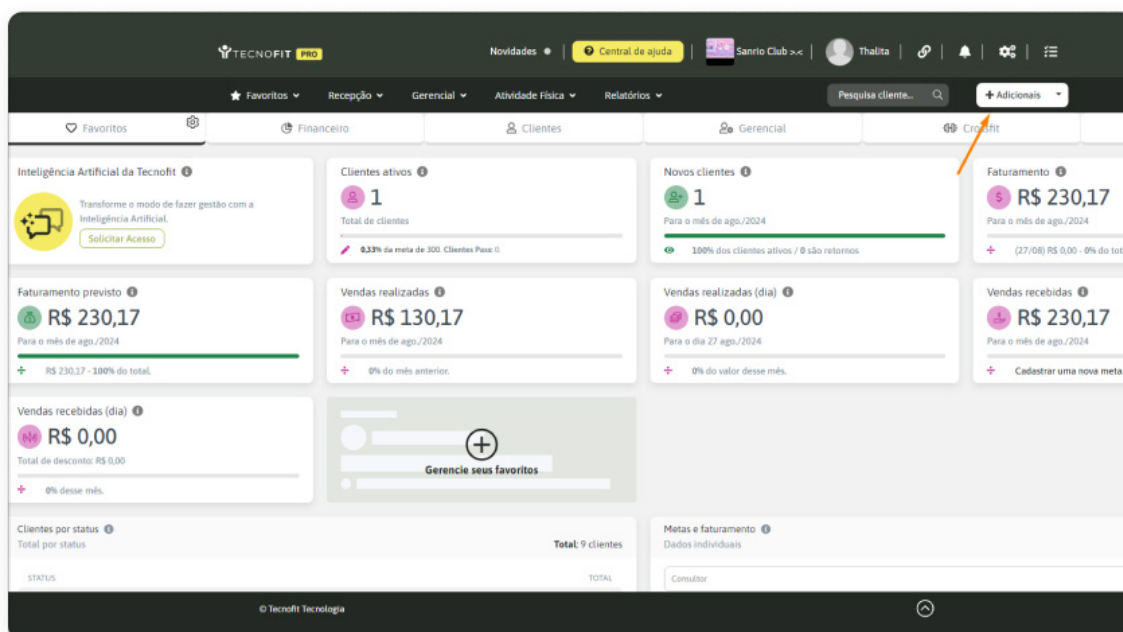
Nessa lista, temos suas melhores opções e suas principais vantagens para que sua decisão seja assertiva e promissora para o seu negócio. Essas **ferramentas para academias** vão ajudar você a **automatizar tarefas, melhorar a gestão da academia** e oferecer uma **experiência melhor para seus clientes**.

**Te desejamos, então,
uma boa leitura.**

Conteúdos

1	Tecnofit	04
2	SULTS	06
3	Pacto	08
4	W12 Evo	11
5	Actuar	14

1. Tecnofit



O **Tecnofit** se destaca como um sistema de gestão completo e intuitivo para academias, studios e boxes de treino. Sua principal proposta de valor está na automação de tarefas e na integração de todos os setores da academia em uma única plataforma. Com o Tecnofit, o gestor consegue unificar vendas, agendamento de aulas, prescrição de treinos e controle financeiro num só lugar, ganhando eficiência operacional e melhorando a experiência dos alunos com a academia.

Automação de vendas e marketing

Oferece ferramentas de marketing digital integradas (como envio de campanhas por e-mail/SMS e funil de vendas automatizado) que ajudam a atrair novos alunos e converter leads em matriculados sem esforço manual. Por exemplo, é possível configurar campanhas automáticas de boas-vindas ou de reativação, aumentando as vendas de planos de forma consistente.

Agenda de aulas inteligente

Permite organizar a grade de horários de aulas e treinos de forma ágil, incluindo matrícula online em classes, controle de presença e faltas, além de fila de espera para turmas lotadas. Na prática, isso otimiza a ocupação das aulas e evita desencontros, garantindo que alunos con-



sigam reservar vagas e que a academia tenha menor índice de absenteísmo.

App exclusivo para alunos

Disponibiliza um aplicativo móvel personalizado para os alunos da academia. Nele, os alunos podem agendar aulas, acessar seus treinos prescritos, ver avaliações físicas e até participar de um **clube de benefícios** (programa de fidelidade). Esse app com experiência moderna (avaliado com nota altíssima nas lojas) aumenta o engajamento e a satisfação, já que coloca a academia na palma da mão do cliente.

Cobranças e financeiro integrados

Automatiza a cobrança de mensalidades e pagamentos recorrentes, oferecendo múltiplas opções de pagamento (cartão de crédito, débito, Pix, boleto etc.) integradas ao sistema. Além disso, o Tecnofit controla o fluxo de caixa e gera relatórios financeiros práticos, dando ao gestor **visibilidade total das receitas e despesas** e reduzindo a inadimplência com notificações automáticas de pagamento.

Fidelização e feedback dos alunos

Inclui recursos como pesquisas de satisfação integradas e envio automático de formulários para os alunos avaliarem a academia. A plataforma também permite criar um clube de vantagens ou recompensas para alunos assíduos. Essas funcionalidades ajudam a aumentar a **fidelização**, pois o gestor identifica pontos de melhoria pelo feedback e consegue premiar e engajar quem mantém frequência, reduzindo a evasão.

O Tecnofit é indicado para academias e estúdios de diversos portes e modalidades (musculação, crossfit, pilates, natação, dança, etc.) que buscam uma solução robusta porém fácil de usar para **centralizar a gestão**. É ideal para o gestor que valoriza a **automação** e quer oferecer aos alunos uma experiência digital moderna, do agendamento online de aulas ao acompanhamento dos resultados pelo aplicativo, tudo integrado de forma simples.

2. SULTS



O **SULTS** permite realizar a gestão de processos e operações da academia, mapeando e automatizando fluxos internos. Ele garante que cada etapa do trabalho seja executada conforme o padrão definido pela rede, reduzindo drasticamente a taxa de erros e desvios nos procedimentos.

Sistema de chamados (Help Desk interno)

Permite a abertura de chamados para demandas internas, como manutenção de equipamentos, problemas técnicos, solicitações administrativas etc., garantindo que essas solicitações sejam tratadas com rapidez e acompanhamento até a solução.

Gestão de documentos e contratos

Tenha a possibilidade de armazenar digitalmente contratos de matrícula, termos de responsabilidade, atestados médicos, laudos e demais documentos dos alunos, facilitando o acesso e eliminando papéis dispersos.



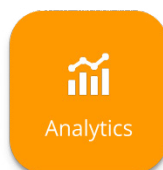
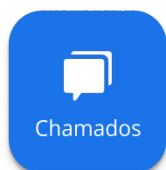
Indicadores e dashboards personalizados

Monitore dados importantes em tempo real, como taxa de ocupação por aula, frequência de alunos, tempo médio de atendimento na recepção, índices de retenção de alunos etc.

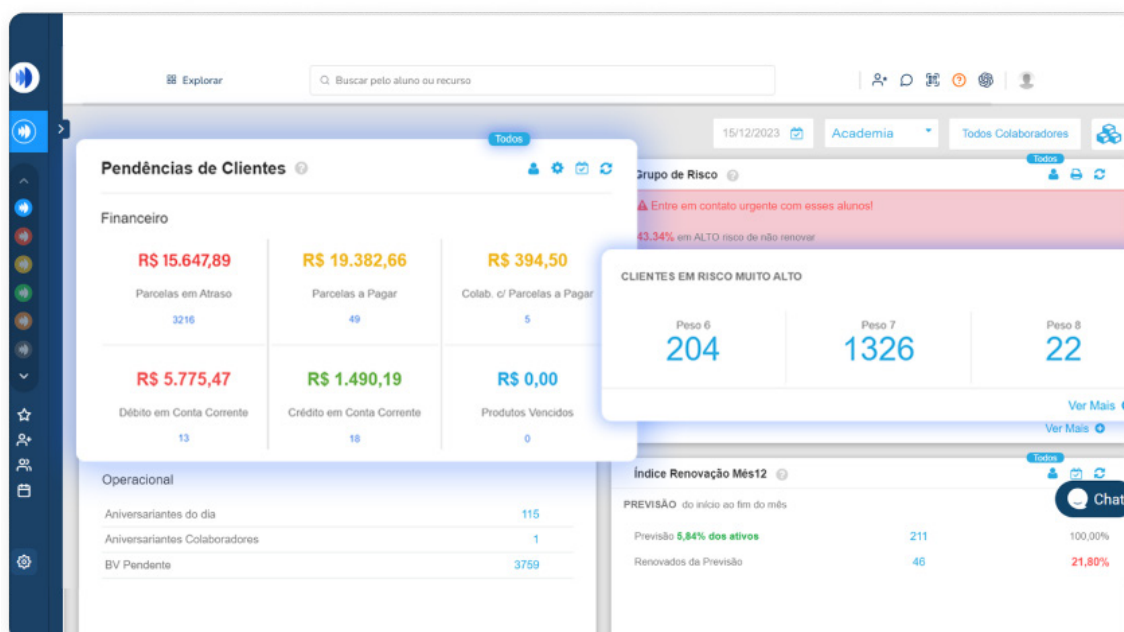
Gestão de treinamentos e equipes

Gerencie a capacitação de professores, recepcionistas e demais colaboradores, acompanhando o andamento de cursos internos e formações oferecidas. Isso assegura que toda a equipe esteja alinhada com os padrões da rede e evoluindo continuamente em atendimento e técnicas.

O SULTS é ideal para academias que desejam ir além do básico de agendamento de aulas e controle de pagamentos, focando em **organização interna e qualidade de atendimento**. A plataforma garante que tudo funcione perfeitamente nos bastidores, resolução ágil de problemas, comunicação interna transparente, permitindo ao gestor manter o alto padrão de serviço em todas as unidades sem precisar intervir a todo momento.



3. Pacto



O Sistema **Pacto** é reconhecido como uma das soluções mais **completas do mercado brasileiro** para gestão de negócios fitness. Ele reúne em uma única plataforma módulos integrados que cobrem todas as frentes da academia: administrativo, financeiro, vendas (CRM), controle de acesso e treinamento. Conhecido por ter um **financeiro robusto e descomplicado** e um CRM que não deixa o time de vendas parado, o Pacto ajuda a profissionalizar a operação e impulsionar o crescimento das academias — desde uma unidade independente até grandes **redes de academias** com múltiplas filiais.

Gestão multiunidades eficiente

O Pacto foi pensado para redes e franquias, permitindo replicar cadastros de alunos, planos e regras entre diferentes unidades. Isso centraliza o controle e garante padronização nos processos da rede inteira. Na prática, o gestor consegue administrar várias academias como uma só, visualizando dados consolidados e eliminando retrabalho entre filiais.



CRM e automação de vendas

Conta com um módulo de CRM completo que automatiza a **jornada do cliente** desde o primeiro contato. É possível definir metas diárias de follow-up para a equipe comercial, acompanhar funil de vendas em tempo real e programar comunicações automáticas (via e-mail, SMS ou notificações no app) para leads e alunos. Esses recursos asseguram que nenhum potencial cliente seja esquecido e aumentam a taxa de conversão e retenção, mantendo seu time de vendas sempre ativo e focado.

Financeiro completo e integrado

Oferece gestão financeira avançada com recursos como conciliação automática de cartões, integração com pagamentos via Pix, cobrança recorrente de planos, emissão de nota fiscal eletrônica e controle total de contas a pagar/receber. Também gera relatórios financeiros detalhados (inclusive DRE - Demonstrativo de Resultados) para uma visão clara da saúde do negócio. Tudo isso ajuda o gestor a **tomar decisões financeiras seguras**, evitar inadimplência com régua de cobranças automatizada e ganhar confiança na expansão do negócio.

Aplicativos e controle de acesso

Disponibiliza um aplicativo de treinos para os alunos (App Treino) onde podem visualizar seus planos de treino, marcar presença e receber notificações. Paralelamente, oferece um app mobile para gestores e vendedores acompanharem indicadores e vendas em tempo real. O sistema Pacto também integra soluções de **controle de acesso** físico, incluindo catracas com reconhecimento facial e gerenciamento de travas, aumentando a segurança na entrada da academia e unificando todos os dados de acesso dos alunos diretamente no ERP.

Análise de dados (BI) em tempo real

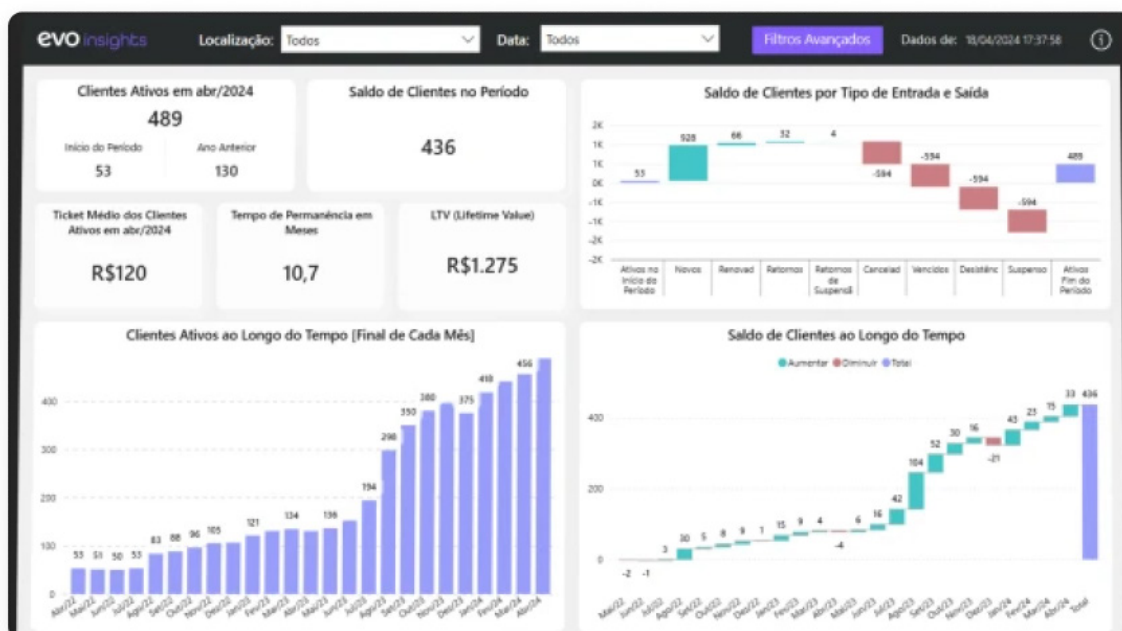
Inclui ferramentas de inteligência de negócios, como o **Power Data**, que fornecem dashboards e relatórios personalizáveis com indicadores-chave do desempenho da academia (novos matriculados, cancela-



mentos, frequência diária, desempenho de campanhas de marketing etc.). Essa análise de dados ajuda a identificar oportunidades de melhoria e embasar estratégias de crescimento, fazendo com que o gestor tenha uma visão **360 graus do negócio** a qualquer momento.

O Pacto é indicado para quem precisa de uma **plataforma all-in-one de alta performance** na gestão fitness. Desde academias boutique até grandes redes multiunidades, o sistema se adapta ao tamanho do negócio e entrega valor. É especialmente recomendado para gestores que desejam **centralizar todos os processos** em um só lugar, com segurança e apoio de uma equipe especializada. Se você busca escalar sua academia com controle absoluto de **vendas, atendimento, finanças e operações**, o Pacto se apresenta como uma escolha sólida e confiável, bastante elogiada no mercado brasileiro.

4. W12 Evo



A W12, por meio da plataforma **ABC Evo**, oferece um sistema de gestão de academias com alta tecnologia e foco em resultados do cliente. O W12 Evo não é apenas uma ferramenta para controlar acesso ou cadastro de alunos; trata-se de uma solução completa voltada ao **sucesso do aluno e ao crescimento sustentável da academia**. Com uma abordagem inovadora e recursos de última geração, o Evo amplia o campo de visão do gestor, permitindo decisões mais precisas e melhorias contínuas na operação do negócio.

Pagamentos recorrentes facilitados

Suporta cobranças automatizadas via débito recorrente e outros meios, garantindo uma receita previsível e reduzindo a inadimplência. Por exemplo, o sistema permite cadastrar planos com renovação automática no cartão de crédito ou débito em conta, de modo que os alunos sejam cobrados mensalmente sem intervenção manual, poupando tempo do financeiro e evitando esquecimentos de pagamento.

Relatórios administrativos completos

Oferece dashboards e relatórios detalhados abrangendo todos os aspectos da academia, desde indicadores financeiros (receita, inadim-



plência, fluxo de caixa) até dados operacionais como frequência de alunos, uso de planos e desempenho de vendas. Essas informações centralizadas **aumentam o campo de visão do gestor**, que passa a identificar rapidamente tendências e pode tomar decisões embasadas em dados concretos (por exemplo, ajustar horários de aulas conforme a lotação).

Sistema 100% online (cloud)

Por ser totalmente em nuvem, o W12 Evo pode ser acessado de qualquer lugar a qualquer momento, bastando conexão à internet. Todas as unidades e funcionários trabalham na mesma base de dados em tempo real, sem necessidade de instalar programas em cada computador. Isso traz escalabilidade para redes de academias, facilita updates automáticos e assegura que sempre se esteja usando a versão mais atual e segura do software.

Segurança e estabilidade dos dados

Conta com infraestrutura robusta de hospedagem e backups automáticos, o que protege as informações dos alunos e do negócio contra perdas ou acessos indevidos. O Evo segue padrões rigorosos de segurança de dados, dando tranquilidade para academias maiores que lidam com um grande volume de informações sensíveis (dados pessoais, financeiros, biométricos etc.). Em resumo, o sistema oferece alta confiabilidade para quem não pode correr riscos de ficar fora do ar ou perder dados.

Comunicação automatizada com alunos

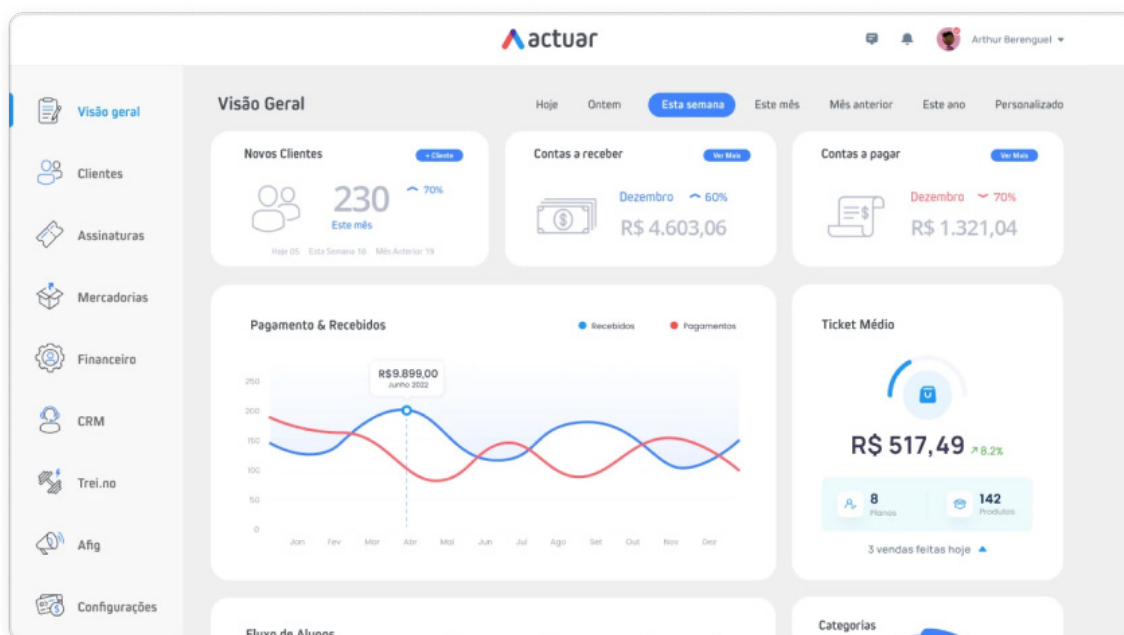
Possui funcionalidades de engajamento que enviam **e-mails e SMS automáticos** para os alunos em diversas situações: confirmações de matrícula, lembretes de vencimento de planos, felicitações de aniversário, avisos de aulas especiais, entre outros. Essa comunicação ativa contribui para aumentar a retenção e o relacionamento, pois mantém o aluno informado e motivado a voltar à academia. A automação poupa tempo da equipe e garante que nenhum aluno fique sem acompanha-



mento pós-venda.

O W12 Evo é especialmente indicado para **redes de academias de médio e grande porte**, ou para gestores que buscam levar sua academia a um novo patamar de inovação. Sendo a plataforma escolhida por algumas das maiores redes de academias no Brasil, o Evo demonstra excelente capacidade de atender operações complexas com múltiplas unidades. É a escolha ideal para quem precisa de **alta confiabilidade, recursos avançados e suporte especializado** para escalar o negócio com tecnologia de ponta, sem abrir mão de facilidade de uso no dia a dia.

5. Actuar



A Actuar se diferencia no mercado por oferecer uma solução 100% integrada de **software + hardware** para academias e studios. Ou seja, além do sistema de gestão em si, a empresa comercializa catracas e controladores de acesso que funcionam em perfeita sintonia com o software. Essa abordagem torna o Actuar uma opção atraente para academias que desejam unir a **gestão digital do negócio com o controle físico de acesso** dos alunos, de forma simples e centralizada. Com o Actuar, você gerencia o financeiro, os alunos e os treinos enquanto controla quem entra ou sai da academia, tudo pela mesma plataforma.

Integração com catracas biométricas

O sistema Actuar se integra nativamente com equipamentos de controle de acesso (catracas e leitores biométricos) fornecidos pela própria empresa. Isso significa que o registro de entrada/saída dos alunos é automatizado e vinculado ao seu perfil no sistema, aumentando a segurança e eliminando trabalhos manuais de conferência. A academia ganha um **controle de acesso eficiente**, barrando alunos inadimplentes ou fora do horário automaticamente e mantendo relatórios de frequência precisos.



Controle financeiro completo

Oferece módulos financeiros para gerenciar toda a parte de cobranças e pagamentos da academia. Você pode lançar e acompanhar mensalidades, planos, fichas de inscrição e outras receitas, além de controlar despesas operacionais. Com relatórios de fluxo de caixa, contas a pagar/receber e integração com gateways de pagamento, o Actuar ajuda a manter o caixa organizado e a identificar rapidamente pendências financeiras, facilitando a tomada de decisões para manter o negócio saudável.

Avaliação física digital

Possui uma ferramenta robusta de avaliação física integrada. Os instrutores podem realizar avaliações dos alunos (medidas, composição corporal, testes físicos) diretamente no sistema e gerar laudos automatizados. Esses resultados podem ser enviados por e-mail ou SMS para o aluno, que acompanha sua evolução, e ficam armazenados no histórico do aluno dentro do software. Essa funcionalidade profissionaliza o acompanhamento de resultados, mostrando ao aluno o valor do treino e dando ao gestor dados para ajustar programas e reter clientes através de evidências de progresso.

Prescrição e emissão automática de treinos

O Actuar permite criar treinos e fichas de exercícios de forma rápida e padronizada. Com poucos cliques, o professor monta a série do aluno no sistema, que pode inclusive sugerir exercícios a partir de modelos prontos. O treino fica disponível no aplicativo ou portal do aluno, que pode consultá-lo facilmente no celular. Essa emissão automática economiza tempo dos instrutores na prescrição, garante que todos os alunos tenham seus planos atualizados e melhora a experiência do aluno, que tem acesso digital ao seu plano de treino a qualquer momento.

Comunicação e marketing integrados

Inclui recursos de comunicação com os alunos, como disparo de SMS e e-mail marketing diretamente pelo sistema. É possível programar



mensagens automáticas (por exemplo, parabéns de aniversário com um cupom, ou campanhas para ex-alunos retornarem) e enviar avisos gerais. Essa integração de marketing ajuda a **engajar os alunos fora do ambiente da academia**, mantendo um relacionamento ativo e profissional. Além disso, o Actuar pode enviar notificações importantes, como alertar sobre vencimento de planos ou divulgar novas modalidades, contribuindo para aumentar a retenção e as vendas adicionais dentro da base de clientes.

A plataforma Actuar é ideal para academias de pequeno e médio porte, incluindo studios e boxes de treinamento, que buscam uma **solução completa e integrada com controle de acesso**. Se a sua academia precisa modernizar a gestão e quer evitar a dor de cabeça de integrar sistemas de terceiros para catracas ou biometria, o Actuar se mostra uma excelente escolha. Ele unifica o controle administrativo (alunos, finanças, treinos) com a **segurança no acesso físico**, sendo especialmente recomendado para negócios fitness que valorizam praticidade e desejam elevar o nível de profissionalismo com um investimento acessível.

Agora é o momento de escolher o sistema ideal para sua empresa!

Cada uma dessas ferramentas pode ajudá-lo a alcançar esse objetivo de garantir a qualidade dos processos na sua rede de academias, oferecendo soluções eficientes, como o **SULTS**.

Entre em contato conosco hoje mesmo para descobrir como podemos integrar nossas soluções de comunicação, capacitação e operação com as necessidades específicas da sua empresa, garantindo resultados ainda melhores no futuro.

