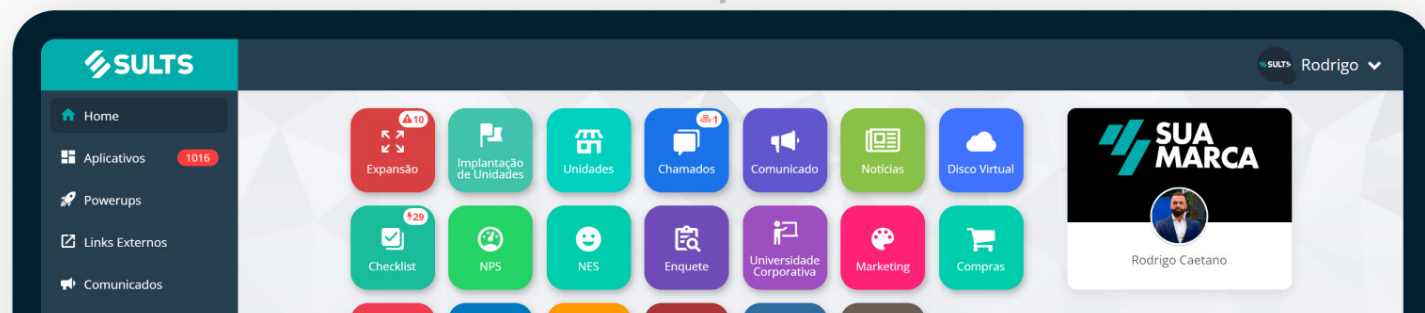
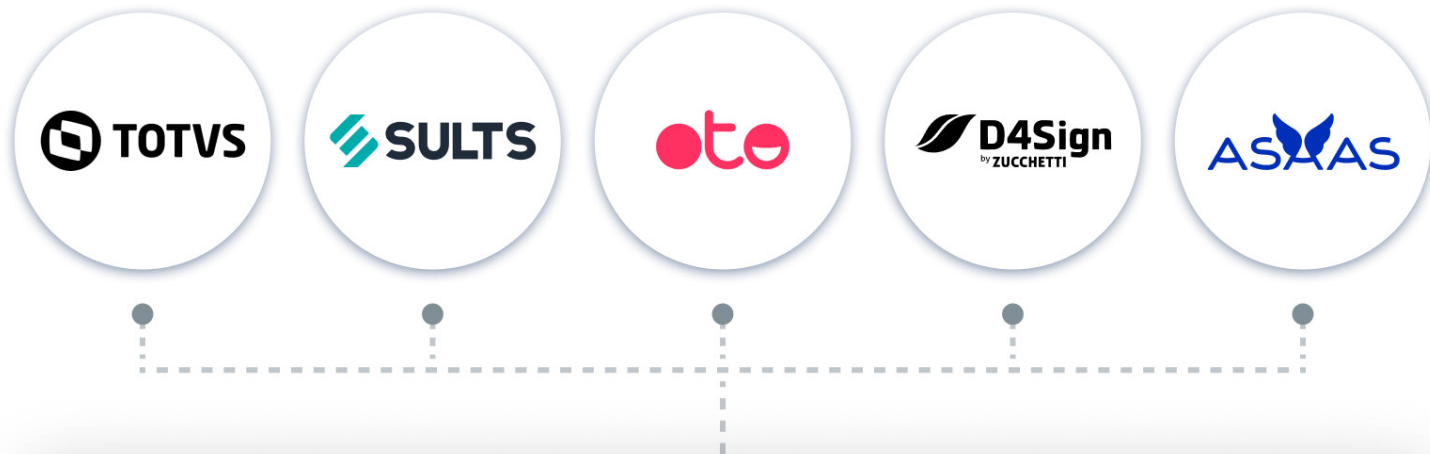


5 Melhores Sistemas de Gestão para Redes de Filiais



Março de 2025
© SULTS



Empresas em expansão contínua necessitam de processos estruturados para garantir que todas as unidades operem de forma eficiente e sigam os mesmos padrões de qualidade estabelecidos pela matriz.

Nesse contexto, os sistemas de gestão se tornam ferramentas essenciais, otimizando operações em cada setor e assegurando que as filiais estejam alinhadas aos objetivos estratégicos da organização.

Essas soluções centralizam informações, automatizam fluxos de trabalho e promovem uma gestão integrada que fortalece a comunicação entre matriz e unidades, permitindo decisões mais rápidas e assertivas.

Pensando nisso, selecionamos os 5 melhores sistemas de gestão para rede de filiais do mercado em 2025. Confira!

**Te desejamos, então,
uma boa leitura.**

Conteúdos

1	ERP Protheus	04
2	SULTS	05
3	Oto CRM	07
4	D4Sign	08
5	Asaas	09

1. ERP Protheus



O **ERP Protheus**, desenvolvido pela TOTVS, é um sistema de gestão empresarial (ERP) projetado para atender empresas de diversos portes e segmentos.

O **Protheus** oferece funcionalidades específicas voltadas para a gestão integrada de diversas áreas de uma empresa, como finanças, vendas, logística e recursos humanos, com módulos que permitem:

Gestão financeira: Automatização de processos de contas a pagar, receber, fluxo de caixa, e conciliação bancária com suporte a diferentes formatos de pagamento, gerando relatórios precisos para análise financeira.

Vendas e faturamento integrados: Gerenciamento de cotações, pedidos de venda, emissão de notas fiscais eletrônicas (NF-e).

Ferramenta de recursos humanos: Administração de folha de pagamento, controle de ponto, gestão de benefícios, compliance trabalhista.

2. SULTS



A **SULTS** é uma plataforma de gestão empresarial robusta, que oferece um sistema centralizado e integrado para atender às necessidades de negócios de diversos setores, como varejo, serviços e indústria. Com mais de 25 módulos, a **SULTS** elimina a necessidade de múltiplos sistemas, permitindo uma visão unificada das operações e facilitando a gestão estratégica e operacional.

Abaixo, uma visão geral de cada módulo e suas principais funcionalidades:

Expansão: Sistema de CRM online que permite que equipes acompanhem cada oportunidade, desde a prospecção até a negociação, aumentando a taxa de conversão e automatizando processos críticos. Dessa forma, é possível maximizar os resultados e garantir que nenhuma oportunidade se perca ao longo do funil de vendas.

Implantação de Unidades: Fornece ferramentas para gerenciar a abertura de novas unidades, incluindo planejamento de tarefas, cronogramas e acompanhamento do progresso. Com recursos para o detalhamento de cronogramas, planejamento de tarefas e acompanhamento em tempo real.



Chamados: Sistema de help desk que facilita o suporte às unidades, permitindo registro, acompanhamento e resolução de solicitações de forma eficiente, reduza o tempo de resposta e otimize a experiência de todas as unidades.

Checklist: Controle de consultorias de campo, supervisões e auditorias, assegurando a padronização e qualidade das operações em todas as unidades.

Universidade Corporativa: Plataforma EAD para capacitação de colaboradores, com recursos para criar cursos, aplicar provas e emitir certificados, garantindo que todos os colaboradores tenham acesso a treinamentos de qualidade e estejam alinhados com as melhores práticas da rede.

Comunicados: Permite uma comunicação ágil e efetiva, assegurando que as informações críticas sejam lidas por quem precisa. A ferramenta de comunicados permite acompanhar em tempo real quem visualizou as mensagens, garantindo uma comunicação interna assertiva.

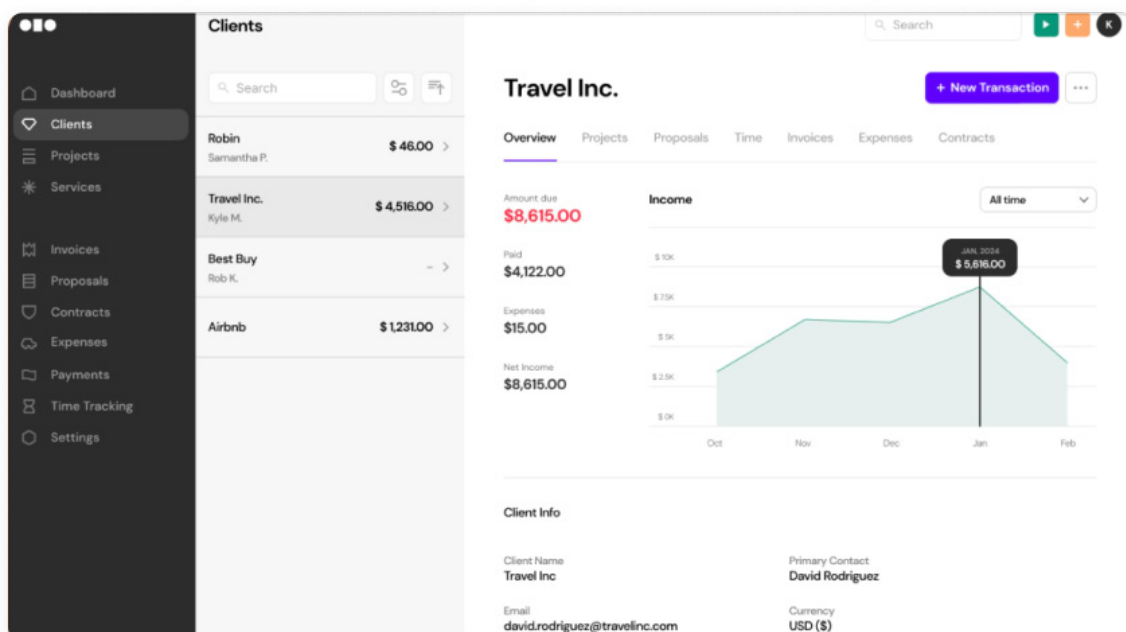
Projetos: Planeje e execute projetos com mais organização e eficiência. A SULTS oferece ferramentas para planejamento, atribuição de tarefas e monitoramento de progresso, permitindo um gerenciamento de projetos integrado e centralizado.

Marketing: Gerenciamento de ativos da marca, facilitando a criação, aprovação e distribuição de materiais publicitários alinhados com a identidade corporativa.

Compras: Gestão de compras B2B, facilita o cadastro e organização de fornecedores, com integração de meios de pagamento, opções de entrega e notificações por e-mail. Permite buscas avançadas e filtros por fornecedor e categoria, simplificando a seleção de produtos.



3. Oto CRM

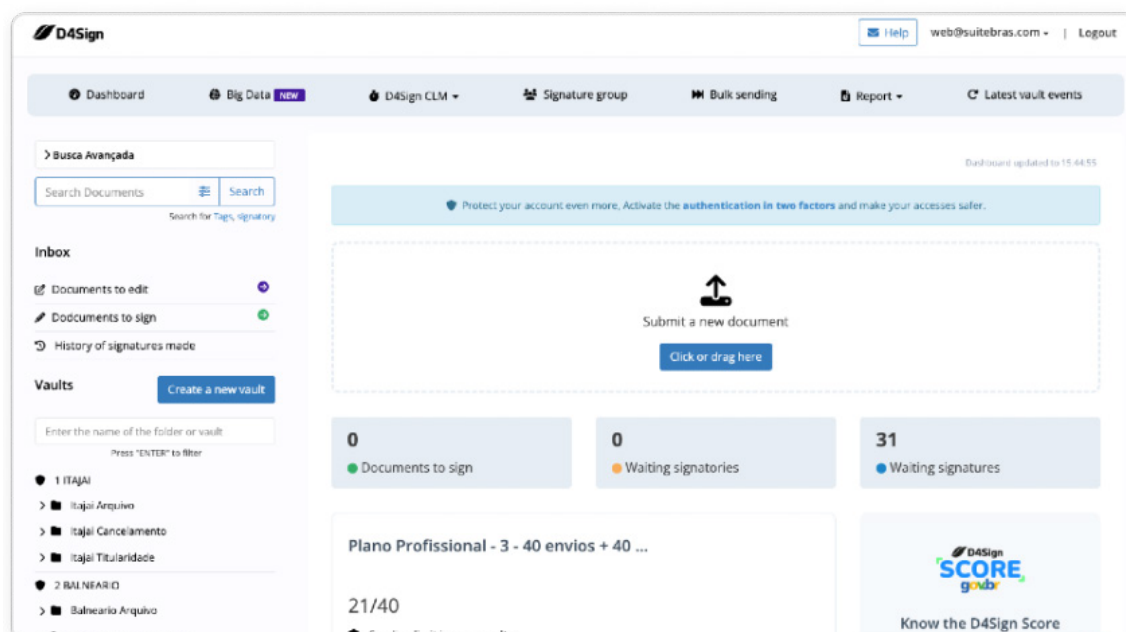


O **Oto CRM** é uma plataforma especializada em **Customer Relationship Management (CRM)** voltada para o varejo físico. Seu principal objetivo é potencializar as vendas das lojas físicas ao capacitar os vendedores com ferramentas e informações que aprimoram o relacionamento com os clientes. Com a ferramenta é possível:

Gerenciar carteiras de clientes de forma permissionada: Permite gerenciar o acesso controlado para consultar e contatar apenas os clientes que tem preferência pela loja, com foco no relacionamento personalizado.

Visualizar resultados em diferentes níveis de operação: A ferramenta permite uma visão detalhada dos resultados de cada loja, adaptada ao perfil de cada usuário.

4. D4Sign



A **D4Sign** é uma plataforma brasileira de assinatura eletrônica e digital que visa simplificar e agilizar processos de assinatura de documentos, garantindo validade jurídica e segurança.

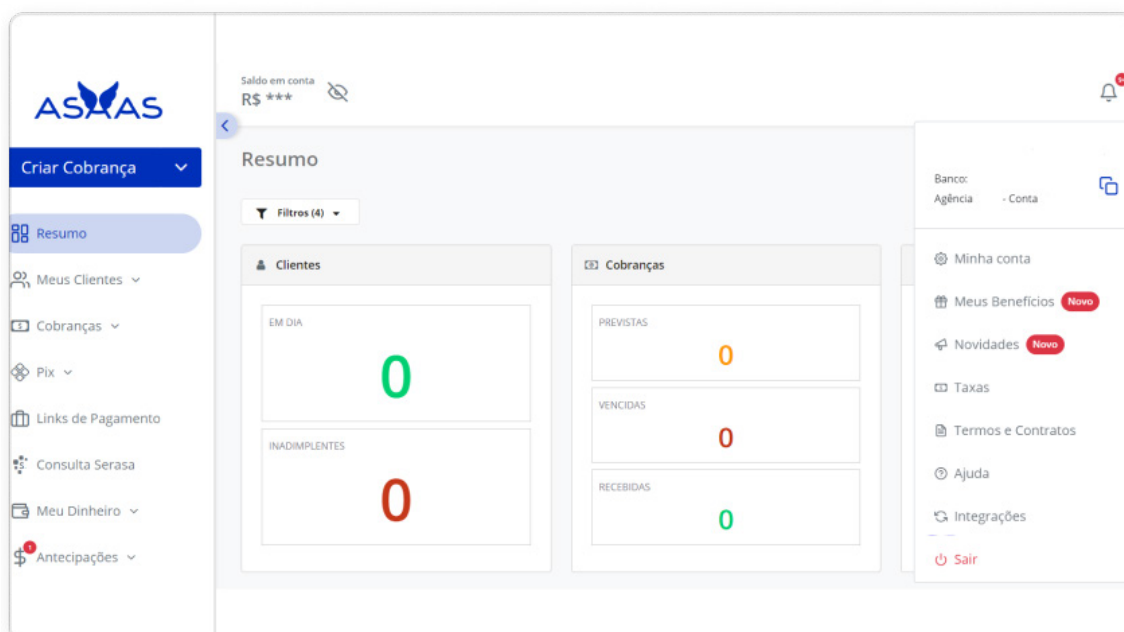
A ferramenta atende a diversos segmentos, como recursos humanos, educação e área jurídica, oferecendo soluções adaptáveis às necessidades específicas de cada setor. Entre suas funcionalidades, podemos destacar:

Assinatura eletrônica e digital: Permite a assinatura de documentos de forma eletrônica ou digital, assegurando validade jurídica conforme a legislação brasileira.

Cofres digitais: Armazenamento seguro de documentos na nuvem, organizados em "cofres" personalizados, com controle de acesso restrito aos usuários autorizados

PowerForm: Ferramenta que permite a criação de documentos automatizados e templates, facilitando o preenchimento e envio de contratos recorrentes.

5. Asaas



A **Asaas** é uma plataforma de gestão financeira focada em simplificar a rotina financeira de empresas. Oferecendo uma conta digital, a Asaas permite que empreendedores realizem movimentações financeiras, como pagamentos, transferências e recebimentos via boleto, cartão e Pix.

Com a **Asaas**, empresas unificam processos de cobrança e pagamento, emitem notas fiscais e monitoram a saúde financeira das unidades, entre suas funcionalidades podemos citar:

Conta digital completa: Movimentação financeira para pagamentos, transferências e recebimentos via boleto, cartão e Pix.

Emissão de cobranças e pagamentos: Emissão de boletos, links de pagamento e cobrança automática via Pix e cartão de crédito ou débito.

Gestão de inadimplência: Ferramentas para recuperação de pagamentos, com envio de lembretes automáticos e negativação de devedores.



Emissão de notas fiscais: Emissão de notas fiscais eletrônicas de serviço (NFS-e).

Antecipação de recebíveis: Possibilidade de antecipar recebíveis, mantendo o fluxo de caixa.

Automação de cobranças e pagamentos: Permite a criação de cobranças automáticas para vendas recorrentes, como assinaturas e mensalidades.

Agora é o momento de escolher o sistema de gestão ideal para potencializar sua rede de filiais!

A escolha certa pode transformar a operação, otimizando processos e promovendo um crescimento sustentável em cada unidade.

Para quem busca ferramentas de gestão que ajudem na padronização operacional e centralização da comunicação, sistemas como o SULTS se destacam, oferecendo funcionalidades robustas para manter todas as unidades alinhadas com os objetivos da matriz.

Avalie as opções e escolha o sistema que mais se alinha à estratégia da sua rede, assegurando uma operação integrada e orientada para resultados sólidos.

